

NAVI PARTNER

NAVI SHOP

Den komplette, professionelle webshop med fuld integration til MS Dynamics NAV



NAVI PARTNER NAVI SHOP:

Navi Shop er et NAV-modul, der gør det muligt at opbygge og drive en topprofessionel webshop, der er fuldstændigt integreret med det bagvedliggende Microsoft Dynamics NAV ERP-system.

Med Navi Shop kan man således skabe en yderst avanceret webshop, der samtidig er baseret på en sikker og enkel teknologisk platform, der gør driften af webshoppen både nem, simpel og brugervenlig.

Navi Shop er en web-løsning, der kan bruges både af grossister, som sælger til andre virksomheder på B2B basis, og af detaillister, der sælger til private på B2C basis, og som kan have én eller flere fysiske butikker ved siden af.

Navi Shop modulet er fuld integreret med Microsoft Dynamics NAV, og denne integration giver nogle meget vigtige gevinster ved den daglige drift af webshoppen, fordi alle data om fx priser, varer, lagerbeholdning, kunder og kundehistorik kun ligger ét sted, nemlig i Microsoft Dynamics NAV.

Alle variable data, tekster og billeder, der skal bruges i webshoppen, hentes derfor frem fra det bagvedliggende NAV-system og vises på skærmen, og alle de data, som webbshoppens kunder taster ind på deres skærm, registreres omgående i Microsoft Dynamics NAV.

Slut med genindtastning

Der er således ingen dobbeltregistrering af data i den kombinerede løsning med Navi Shop og Microsoft Dynamics NAV, og dermed sparer man fuldstændigt den enormt besværlige og fejlprægede genindtastning, som er uundgåelig, når webshoppen ikke er integreret med ERP-systemet.

Hvis man vil ændre en pris eller en vareskrivelse i webshoppen, så foregår det i Microsoft Dynamics NAV, og ændringen er effektiv med det samme.

Når en kunde afgiver en ordre i webshoppen, så får kunden ordrebekræftelse med det samme, og lagerbeholdningen reduceres omgående.

Når kunderne indtaster deres ordrer eller deres kundeinformationer i webshoppen, så registreres disse data direkte i Microsoft Dynamics NAV.

Navi Shop kan opbygges, så der er fri adgang for alle, hvad der vil være det normale for detailbutikker, eller den kan opbygges som en lukket butik, hvad der vil være det normale for grossistbutikker, hvortil der kræves adgangskode, og hvor kunderne skal være forhåndsgodkendte og registrerede.

Individuelt design

Navi Shop er et standardmodul, men eftersom hver eneste webshop jo skal have sit eget indhold og udseende og til dels også sin egen specielle funktionalitet, så skal den færdige web-løsning specialdesignes til virksomhedens behov.

NAVI SHOP har bl.a. disse funktioner:

- Dynamisk filtrering af produktliste (ajax søgning)
- Forskellige priser samt kategori/vare visninger pr. debitor
- TDC opslag på telefon nummer
- Sammenlign dine priser med konkurrentens
- Google optimeret kode

Derfor kan Navi Partner hjælpe med at skabe den færdige webshop med et unikt og professionelt udseende, og med en funktionalitet der både gør den brugervenlig og velfungerende.

Business-2-Business

Det unikke ved Navi Shops B-2-B faciliteter er opbygningen af det område i shoppen, der hedder "Min konto". Her kan din kunde få adgang til tidligere fakturaer, kreditnotaer, ordre, restordre mv. Endvidere kan kunden få adgang til alle relevante data, såsom samhandelsbetingelser, brugsanvisninger og transportdokumenter.

Fordelen ved at styre din B-2-B webshop fra Microsoft Dynamics NAV er desuden, at de priser og rabatter, der er aftalt med kunden og allerede lagt ind i Microsoft Dynamics NAV, også vil fremkomme på webshoppens, styret via kundens login.

Navi Shop giver endvidere mulighed for at bestille nye varer via den eksisterende ordreoversigt, eller bestilling via en favoritliste, således genbestillinger forløber så enkelt som muligt.

Alt i alt opsættes din Navi Shop så du kan give din kunde den størst mulige service, ved mindst muligt ressourceforbrug for din virksomhed.

Business-2-Consumer

For virksomheder der henvender til privatkunder, anvendes Navi Shop både af traditionelle detailhandlere, der har en eller flere fysiske butikker, samt af rene Internetbutikker, hvor Navi Shop er eneste salgskanal. Navi Shop vælges som det billige alternativ til at åbne en ekstra fysisk butik, og vælges som salgskanal for butikker, der sælger nicheprodukter, og udnytter således Internettets mulighed for at henvende sig til alle, overalt.

Navi Shop kører også perfekt sammen med butikker, der anvender retail-modulet, NP-Retail fra Navi Partner, hvorved arbejde med økonomi- og lagerstyring gøres endnu lettere.

Hvordan oplever din kunde Navi Shop?

Vi har sammensat købs forløbet i Navi Shop så din kunde får den bedst mulige oplevelse. Først finder slutbrugeren de ønskede produkter, enten ved hjælp en højre – eller topstillet menu eller ved hjælp af vores helt nye dynamiske Ajax teknologi, hvor man kan filtrere ud fra parametre som vælges af dig.

Når produkterne er i kurven skal din kunde oplyse sine kontaktinformationer, hvilket enten kan gøres ved at oprette en brugerprofil, som man kan handle på igen efterfølgende og se sin historik, eller ved at handle som gæst. Som en ekstra bonus så kan man se sin købs historik hvis man senere vælger at oprette sig som bruger.



Navi Partner – et dansk konsulenthus i stadig vækst. Blandt de 3 største Dynamics NAV-huse i Danmark.

Uanset hvilke visioner eller strategier du har for din virksomhed, spiller teknologi en væsentlig rolle.

Virksomheder der har valgt Navi Shop er bl.a.:

Akudim | Japan Photo | Kamerashop | Løbeshop | Løgismose
Sportigan | Whiteaway | Welldana | Wabi Wabi

Selv den mest avancerede teknologi skaber ikke forretningsværdi i sig selv. Du har brug for en partner, som er tæt på dig. En partner, som kender din forretning. En partner, som forstår dine behov, dine mål, og som kan definere realistiske metoder til at nå dem – uanset hvilken branche du er i.

Navi Partner er et af Danmarks største Dynamics NAV-huse. Vi bygger på en fasttømret organisation med et landsdækkende kompetencenetværk. Vi har et skarpt fokus på brancheløsninger baseret på Dynamics NAV – og på at skabe kvalitetsløsninger, som er enkle og nyskabende.

Vores primære forretningsområde er implementering og support af Dynamics NAV løsninger. Vi har mange års erfaring med at tilbyde brancherettede løsninger inden for disse hovedområder:

- Økonomi og administration
- Kunde- og salgsstyring
- Forsyningskædestyring
- Produktionsstyring
- Servicestyring
- Projektstyring
- Systemintegration og -udvikling
- Infrastruktur og drift

København	70 22 03 22
Skive	97 54 95 00
Århus	87 39 12 12
Randers	86 43 47 11
Birkerød	70 21 34 80
Hjørring	70 20 02 22
Odense	70 20 02 22

www.navipartner.dk

Dernæst er der kun at vælge fragt og betalings metode, samt evt. andre ekstra ønsker såsom gaveindpakning, returporto, tidsbestemt levering og lignende.

Inden købet afsluttes godkender man de forskellige informationer i en overskuelig oversigt, samt godkender handelsbetingelserne. Er der valgt online betaling vil slutbrugeren blive guidet hen til betalingsmodulet for kredit kort betaling.

Købet afsluttes ved at kunden får vist en kvitteringsside, samt får tilsendt en e-mail med oplysninger om købet.

En skalerbar løsning

Navi Shop er en webshop motor som transporterer data mellem Microsoft Dynamics NAV og din webshop. Denne unikke teknologi gør, at det kun er ændrede data fra Microsoft Dynamics NAV der overføres til din webshop, f.eks. nye varer, nye varebeskrivelser, ændret lagerbeholdning, nye billeder, ny forsideside etc., hvilket er til gavn for din webshops performance. Det er så at sige Microsoft Dynamics NAV, der afspejles på din webshop.

Derfor kan du og din virksomhed løbende vurdere hvorvidt dine kunder skal have adgang til yderligere informationer, eller mulighed for at købe en større del af dit varesortiment. Endvidere udvikles der løbende nye funktioner, som din løsning kan opdateres med i takt med de muligheder der løbende opstår for din virksomhed på Internettet.

Kort sagt

Fordelen ved at Navi Shop styres fra Microsoft Dynamics NAV er, at du får overblik over hvor der tjenes penge. Dermed har du mulighed for en skarpere styring, der øger indtjeningen. Du sparer tid via automatiserede rutiner, hvilket giver tid til at fokusere på din virksomhed. Du får en skalerbar webshop, hvortil der løbende udvikles nye funktioner, der kan lette dit arbejde og øge din omsætning.

Ring uforpligtigende til os og hør mere om, hvordan vi kan hjælpe din virksomhed